



Artigianato & Piccola Impresa

MASSA CARRARA

Sped. Abb. Post. 45% art. 2c.20/B L.662/96 Filiale MS



LAPIDEO & PORTO TURISTICO

Differenze e similitudini, per il Presidente Dino Sodini non dobbiamo ripetere due volte il solito errore.

Lapideo e porto turistico, solo apparentemente due comparti lontani. Il primo alle prese con una crisi che sembra senza fine, ma che sta con fatica e coraggio ridimensionandosi ed riorganizzandosi: il secondo frenato dalla complicata macchina istituzionale nonostante sia un elemento vitale, visti i numeri (e i fatturati), per la definitiva consacrazione nella nostra provincia del settore legato alla nautica. Eppure due comparti così simili se andiamo ad analizzarli con particolare attenzione. Il settore della nautica rischia di fare la medesima fine di quello lapideo. Tagliargli le ali - in questo caso lo sbocco concreto sul mare - comporterà frenare tutto il comparto delle imbarcazioni e disincentivare gli investimenti sul territorio da parte delle aziende del settore. "Un errore - analizza Dino Sodini, presidente della Cna - che non possiamo assolutamente permetterci.

LAPIDEO "Questo è un settore che non ha bisogno di sterili polemiche e tanto meno di necrologi alla memoria. Ha fatto bene l'Amministrazione di Carrara a richiamare tutti i soggetti interessati per stringere le fila, perché ora più che mai è necessario un lavoro di squadra. Il collante lo devono fornire le imprese del settore". "Nonostante la crisi e il declino di questi ultimi anni, il lapideo - prosegue Sodini - con le sue attività di escavazione e di trasformazione è ancora un'importante punto di riferimento economico e occupazionale per il territorio apuo-versiliese. Certo - spiega - ci vogliono anche idee nuove alle quali dare sostegno e gambe, e queste devono necessariamente provenire dagli imprenditori del settore. Spetta alle aziende, specie a quelle con maggiori tradizioni e consistenza indicare la rotta". L'input giusto - precisa - può provenire solo da loro

e solo se sono loro per primi ad iniziare un lavoro di squadra accantonando fin dove possibile la naturale competizione tra imprese e i conflitti presenti tra produttori di materia prima e trasformatori". Il riordino delle attività nelle cave di marmo deve rappresentare un'occasione di rilancio della immagine del comparto e dei suoi prodotti trasformati. In tal caso i 51.000.000 di euro d'investimenti previsti possono diventare un volano eccezionalmente potente. Un prodotto escavato e trasformato dall'inventiva e dall'ingegno accumulato nel nostro comprensorio, un prodotto apuano, non verrebbe qualificato da un 'marchio di origine controllata' tale da differenziarlo da quello costruito all'estero? Ciò che bisogna evitare - mette in guardia - di certo è l'invenzione di progetti costruiti di proposito per intercettare risorse messe a disposizione dalle Istituzioni anziché far

editoriale segue pg.2





editoriale segue

convergere energie su sforzi già effettivamente in atto". "Non guasterebbe a questo punto portare il Distretto Industriale Lapideo a riflettere al proprio interno sul modo in cui ha lavorato. La parola spetta per primi agli industriali del settore perchè nel mondo delle imprese quello che conta, al fine, sono i risultati. Se ci sono stati, si prosegue; al contrario si aggiusti la rotta e si riprenda il lavoro di buona lena. L'importante è far camminare tutti gli strumenti disponibili". "L'auspicio - conclude Sodini - è che dalle Istituzioni provenga sempre più sia la capacità di approfondire tematiche settoriali sia una visione d'insieme della nostra economia e delle sue esigenze. Dobbiamo consolidare indirizzi plurisettoriali, per dare elasticità e varietà al nostro modo di produrre ricchezza. Solo così, ritengo, diverremo tutti più forti".

PORTO TURISTICO

Il Porto Turistico si è impantanato assieme all'ampliamento e questo è un dato di fatto. Tutto è rimasto invariato nonostante il forcing delle associazioni di categoria, nonostante il settore della nautica stia impegnandosi fortemente per ritagliarsi, a ragione, spazi e considerazioni.

Sodini a questo punto si chiede se esista un disegno ben definito da parte delle istituzioni di portare a compimento il progetto. "Azzeriamo tutto se è necessario, ma con la volontà di arrivare ad un risultato finale. Il porto turistico è una priorità e si deve fare. Troviamo una soluzione che soddisfi tutti i soggetti perché il mezzo-no del Ministro Matteoli non può bloccare la sua fattibilità: ne ha bisogno il comparto della nautica da diporto che nella nostra provincia sta crescendo con ritmi importanti, ne ha bisogno il turismo incollato ad un'immagine vecchia ed lenta".

Tre le ipotesi avanzate dal Presidente CNA. "Mi chiedo se il porto turistico si può fare anche se non è stato concesso l'ampliamento del porto commerciale, oppure, - ecco la seconda ipotesi - si può pensare ad un ampliamento più modesto del Porto Commerciale che comprenda però, anche la realizzazione dell'altro? In questo modo - prosegue - si arriverebbe alla soluzione più logica: accontentare tutti permettendo alla fragile economia locale di avere un nuovo stimolo per ripartire. Oppure - la terza ed ultima ipotesi - non si può fare e quali sono i motivi reali?". Sull'importanza del Porto Turistico Sodini e tutti gli operatori sono pienamente convinti; sarebbe un suicidio non dare sostanza al progetto che porterebbe in dote, oltre a evidenti stimoli per la diportistica, nuovo vigore a tutta la nostra provincia: "Riqualficherebbe la costa di Carrara e di Massa portando da entrambe le parti, visto che la zona decisa sta in mezzo (Il Lavello), ricchezza e lavoro per tutto l'anno.

L'indotto generato dalle strutture di supporto al porticciolo (ristoranti, negozi, servizi logistici) garantirebbero un innalzamento della qualità del nostro turismo, che sopravvive grazie ad una tipologia prettamente balneare ma obsoleta, antiquata, che da sola non può essere più sufficiente.

E' mai possibile che ovunque si progettino porti turistici e nella nostra Provincia invece, si resti sempre all'età della pietra?" Infine Sodini lancia un monito al mondo delle istituzioni. "Bloccare un progetto di questa importanza vuol dire frenare la macchina dell'economia apuana. Vuol dire strozzare lentamente il settore della nautica da diporto che su questo specchio d'acqua sogna di far nascere uno show room. Abbiamo perso un altro anno in chiacchiere; deve cessare il tempo dei discorsi, deve arrivare il momento dei fatti se non vogliamo trovarci tra 5-10 anni a discutere di un'altra crisi. A quel punto dovremo essere capaci di assumerci le nostre responsabilità perché quella crisi l'avremo generata noi con il nostro immobilismo".



SEATEC 2006: la flotta CNA di Massa Carrara: Nauticad, Studio Ingegneria Navale A. Arnaboldi, Baratta Veltende, Programma Mare

Si è chiusa la 4° edizione di Seatec; la più ricca e numerosa di sempre, confermata dal record di visitatori (molti gli operatori anche da Croazia, Spagna, Francia, Germania, Olanda, Svezia, Turchia e Stati Uniti) che da giovedì 2 a sabato 4 febbraio hanno preso d'assalto i cinque padiglioni della Fiera Marmo Macchine dedicati alla tecnologia e subfornitura per la cantieristica navale e da diporto. 493 gli espositori (+27% rispetto al 2005), 113 dei quali stranieri arrivati da 22 paesi: quattro le imprese targate CNA che hanno esportato, in questa edizione, il brand della nostra provincia nel mondo. Una flotta non molto numerosa rispetto agli anni passati ma certo di qualità. Nauticad srl e Studio di Ingegneria Navale A. Arnaboldi nel padiglione B, Baratta Veltende snc e Programma Mare srl in quello D sono stati i porta bandiera dell'edizione 2006. Quattro 'aziende' diverse per target e genesi eppure così simili nella voglia ed entusiasmo di proporsi al mondo della nautica. Nautica srl di Silvano Sergiampietri ha proposto durante la rassegna - con successo e su questo non c'era alcun dubbio - la sua nuova attività di progettazione e costruzione di modelli in legno scala al vero per la realizzazione degli stampi per scafi in vetroresina. Lo Studio di Ingegneria Navale A. Arnaboldi rappresentava l'altra celebrità nel settore della progettazione all'interno della Fiera. Leader mondiale nella produzione di imbarcazione ad idrogetto, lo studio, fondato da Angelo Arnaboldi, vanta una esperienza trentennale nella progettazione e costruzione di imbarcazioni ad alta velocità sia da diporto (Yachts e dei Mega Yachts di lusso) sia militari da 15 a 60 mt di lunghezza. Nel padiglione D era di stanza La Programma Mare, azienda emergente di La Spezia che ha fatto breccia a Seatec sfruttando l'elevata qualità delle sue coperture termoretaribili polivalenti. Coperture che trovano il più vasto uso nel settore della nautica da diporto, su nuove imbarcazione in fase di spedizione e rimessaggio, su strutture complete di ponteggi per costruire dei piccoli capannoni studiati per facilitare le lavorazioni nel periodo invernale. Ultimo gioiello della flotta Cna la Baratta Veltende fondata da Aldo Bruzzi. Per il settore della nautica la Baratta Veltende fornisce arredamenti, veleria, tende da sole e rifacimenti tappezzerie su imbarcazioni usate.

E ancora, materassi, gazebo, tendoni, moquette, divani, copriletto, cuscini per esterni, tende e cappotte per esterni. Poche ma buone recita un famoso ed antico adagio, augurandoci che nella prossima edizione la flotta della Cna apuana sia ancora più numerosa.

SEDI CNA MASSA - CARRARA

PROVINCIALE: viale G. Galilei, 1/a tel. 0585 85291 fax 0585 857440 www.cna-ms.it cna.carrara@cna-ms.it	CARRARA: via Apuana, 3 tel./fax 0585 74030 www.cna-ms.it cna.carrara@cna-ms.it	MASSA: via Dorsale, 10 tel. 0585 790279 fax 0585 791303 www.cna-ms.it cna.mass@cna-ms.it	AULLA: via I. Cocchi, 1/ (Compl. "Ex Filanda") tel. 0187 409775 fax 0187 421717 www.cna-ms.it cna.aulla@cna-ms.it	PONTREMOLI: via Sforza, 45 tel./fax 0187 831611 www.cna-ms.it	ZERI: Loc. Coloretta www.cna-ms.it
--	---	---	--	---	---



OFFICINA ARTE E DEVOTI 3D GLI ARTIGIANI DEI SOGNI

Rendez-vous in Cna. Accade anche che due piccole aziende artigiane della nostra provincia vengano a conoscenza, l'una dell'altra, grazie ad un'associazione come lo è la nostra. Il resto poi lo faranno loro: l'importante era farli incontrare. Un amore a prima vista tra l'Officina Arte di Massa e la Devoti 3D di Carrara: la prima giovane e rampante società di artisti-architetti che prende 'spunto' dalla fotografia per creare sogni, la seconda, blasonata casata di scultori ed architetti, oggi alla terza generazione, il cui laboratorio si appresta a sbalordire il mondo con quello che sarà un prodotto rivoluzionario nel design: la mattonella ondulata. Insieme fabbricano sogni per ambienti e clienti esclusivi: Officina Arte immagina e crea, Devoti 3D materializza.

La loro originaria natura non è stata modificata: ognuno ha strade tutte sue da percorrere e progetti originali da seguire ma insieme formano una squadra di ambiziosi e geniali giovani che nel mese di Marzo partiranno alla volta della Grande Mela grazie all'intuito di Artex e Toscana Promozione che nel loro lavoro ha creduto, da subito. Per i loro pezzi unici ci sono le vetrine dei più prestigiosi studi di architetti e interior design di New York ad attenderli. Ma cosa fanno in definitiva questi due nuclei artigiani? Creano sogni per arredare case, bagni, interni della nautica, o semplicemente per rendere unico tutto ciò che toccano. Ed uniscono, in alcuni momenti della catena, le loro forze per dar vita ad oggetti di decoro ed arredo magici. Ecco perché c'erano anche loro a Seatec.

OFFICINA ARTE

"Officina Arte nasce – racconta Paola Tazzini Cha - dalla collaborazione di una fotografa (io) e due architetti il cui obiettivo era rivedere in chiave moderna il concetto di design". Ambiziosa pretesa che la squadra di Officina Arte formata da Riccardo Tazzini, Enrico Vita e Stefano Sinesi ha raggiunto perseverando e trovando non pochi ostacoli nel suo percorso artistico-artigianale. Oggi

le loro piastrelle decorative rendono speciali gli interni delle case dell'alta società oppure impreziosiscono vasche o pezzi di arredamento per ogni habitat e per ogni occasione della vita. In motivi singoli o in gruppi, per arrivare sino alla composizione di mosaici, i loro abbinamenti unici ed introvabili stravolgono il classico termine di rivestimento e non è un caso se la loro collezione "Profumi" dedicata ai fiori e al loro universo ha raccolto consensi ed applausi dal mercato americano. Officina Arte pensa a decorare i tuoi sogni 'scolpendoli' sul marmo (delle nostre cave) e sulla pietra, legno, acciaio e ceramica. Crea effetti sorprendenti che con l'aiuto della tecnologia della Devoti 3D trovano ubicazioni inimmaginabili su ogni tipo di superficie. "Sguardi alternativi sull'ordinaria quotidianità – conclude Paola - per ricordare ciò che forse non riusciamo più a percepire, quello che la fretta non ci permette di riconoscere e quello che la natura produce instancabilmente. Immagini che rievocano i sogni lasciando spazio alla fantasia e al potere dell'immaginazione. E' questa la nostra missione". Per informazioni consultate la pagina www.officinaarte.com

DEVOTI 3D – Laboratorio Marmi

A caccia di consensi a Seatec c'era anche La Devoti 3D. Il laboratorio che dal 1960 opera nella lavorazione del marmo abbinando manualità eccellente a spiccati toni artistici. Decollata affinando tecniche di lavorazione, la Devoti 3D è arrivata ad impiegare macchinari a controllo numerico come pantografi, sagomatici ed utensili a getto d'acqua anticipando i tempi e marcando il passo del settore. Il suo prossimo cavallo di battaglia sarà la mattonella ondulata o a 'vela', presentata con enorme successo a Seatec. I suoi prodotti di alta qualità estetica che sfidano i principi della resistenza: spessori minimi per forme sbalorditive impensabili per materiali come il marmo plasmato seguendo la sua genetica nervatura grazie a macchinari sofisticati.

L'Italia apprezza i suoi lavori, ma chi veramente li ama, sono i clienti americani ed arabi che 'pagano' la loro bellezza introvabile. Elia Devoti giovane manager dell'azienda artigiana ci racconta alcune cose della sua nuova 'creatura': "Da circa sei mesi stiamo promuovendo questo tipo di oggetto che può essere applicato, grazie a spessori minimali ma resistenti, ad ogni settore, dall'arredamento interno delle imbarcazioni alla casa, ma possono anche, formare delle vere e proprie opere complete e restare appese su un muro come un quadro o dar forma a lampade e monili particolarissimi". Il prodotto ha raccolto consensi anche dal mondo della nautica: "E' piaciuto – confessa il giovane Devoti – era fondamentale sfruttare una vetrina importante come la rassegna di Carrara Fiere. I risultati? Arriveranno presto". Intanto per Officina Arte e Devoti 3D preparano lo sbarco a New York e non nutriamo dubbi sul fatto che i giovani imprenditori del mondo dell'artigianato apuano faranno parlare di se tra molto presto.

Per informazioni consultate la pagina www.devoti3d.it



UNIONE IMPIANTISTI CNA 'CERTIFICA' I RAGAZZI DELL'IPSIA "E. BARSANTI"

Scuola e lavoro passando dalla CNA di Massa-Carrara.

Si consolida il rapporto tra il mondo della scuola, in questo caso l'Ipsia Barsanti di Massa, e del lavoro sempre più alla ricerca di personale e manualità preparate, e soprattutto, in linea con le mutevoli esigenze del mercato.

Una collaborazione che si è intrecciata qualche anno fa, e che venerdì 3 febbraio, nella Sala Rossa della Camera di Commercio di Massa-Carrara, si è ulteriormente rafforzata con quello che è diventato un appuntamento ormai tradizionale: la consegna, agli alunni del corso operatore elettrico che hanno superato l'esame per il conseguimento della certificazione di qualità aziendale dell'attestato.

Alla cerimonia hanno partecipato i responsabili della Paolo Bedini, Presidente Unione Impiantisti CNA; Gino Fusco, Responsabile Unione Impiantisti CNA; Luigi Sebastiani, Dirigente scolastico IPSIA "E. Barsanti"; Nino Marchi, coordinatore progetto "E. Barsanti" e naturalmente, i sette

ragazzi 'certificati'. La commissione tecnica mista era formata da Gino Fusco (Unione impiantisti CNA), Nino Marchi (Barsanti) e Federico Sforza (Barsanti). Meno lavoro e più studio – questo l'invito verità del dirigente scolastico dell'Ipsia Barsanti Luigi Sebastiani – che ha invitato la CNA ad aprire ai giovani, con stage formativi e praticantato, le porte delle aziende associate.

"Lo stage in aziende è un primo passo verso il lavoro vero e proprio – ha spiegato Sebastiani – e questi certificati che i ragazzi si sono guadagnati sono il biglietto da visita con cui potranno presentarsi ad un colloquio.

La collaborazione con CNA – ha detto durante la cerimonia – è l'esempio di integrazione tra scuola e lavoro. Un esempio da prendere a modello perché solo con la pratica una formazione è completa".

Paolo Bedini, presidente Unione Impiantisti CNA ha posto l'accento sull'importanza di creare figure professionali come lo sono idraulici ed impiantisti dotati oltre che di manualità, anche di una cultura specifica al settore di competenza.

"Le due cose sono inscindibili – ha detto – oggi un installatore termoidraulico deve essere anche un consulente energetico e deve conoscere ogni cosa a riguardo.

Il mercato del lavoro esige figure preparate che costantemente devono aggiornarsi. L'idraulico o l'impiantista stanno scomparendo.

La preparazione deve essere molto più ampia di venti anni fa". Infine la CNA ha rinnovato l'accordo con l'Ipsia Barsanti anche per il prossimo anno. "La CNA – ha confermato Fusco – è ben lieta di mantenere, ed eventualmente estendere, la collaborazione con l'istituto professionale".

Gli alunni certificati. Classe 3^aA Operatore Elettrico:

Alessandro Baldini (Sufficiente), Andrea Della Tommasina (Buono), Michel Fruzzetti (Sufficiente), Marco Rossi (Buono), Francesco Scopsi (Sufficiente). 3^aB Operatore Elettrico: Matteo Neri (Discreto), Alessio Ricci (Sufficiente).

**COMUNICAZIONE
E MY HOME:
TUTTO SU 2 FILI**

MY HOME

Fo.EL. s.r.l. www.foelsrl.it
www.foelsrl.com

INGROSSO MATERIALE ELETTRICO E ILLUMINOTECNICA
 sede: 54100 MASSA (MS) - Via Dorsale n° 10 (Z.I) - tel 0585 791171/791057
 filiale: 19038 SARZANA (SP) - Via Pecorina n° 26 - tel 0187 606473 r.a.
 filiale: 55046 QUERCETA (LU) - Via Aurelia 797/a - tel 0584 769139
 filiale: 54027 PONTREMOLI (MS) - Via Malaspina n° 61 - tel 0187 832510

PELLISTRI

- autocarrozzeria
- noleggio auto
- disbrigo pratiche assicurative
- vendita auto

**via Aurelia, 6 - 54031 AVENZA CARRARA (MS)
tel. 0585 857946 - 858416**

CARTA CNA SERVIZI PIU' PENSA
AL TUO TEMPO LIBERO

Molte le novità che CNA ogni giorno "studia" per te. Obiettivo: farti risparmiare sempre. Questo numero lo dedichiamo al capitolo "Tempo Libero" perché CNA Servizi Più pensa anche al benessere tuo e della tua famiglia.

TEMPO LIBERO: il primo e unico Circuito italiano dedicato al Tempo Libero della Famiglia. Con VIVIPARCHI i tuoi bambini (fino a 13 anni) entrano in più di 1.000 strutture di divertimento ed in altre strutture analoghe, senza mai pagare, per un anno intero. Inoltre, puoi usufruire della FamilyFun CARD al prezzo speciale di 19,90 euro anziché 25 euro.

TERME: consulenza gratuita e personalizzata sulle cure termali e sugli stabilimenti termali. Prenotazioni alberghiere nei circuiti termali con un 10% di SCONTO garantito tutto l'anno. Chiama AMAT 06-48907740 **HOTEL:** tariffe PREFERENZIALI per gli associati CNA nei 42 Accorhotels in Italia e nei 1000 nel mondo. Prenota su www.serviziipiù.it **GUIDA SICURA E SPORTIVA:** scopri come guidare in sicurezza tutti i tipi di veicoli che usi per lavoro o per svago a CONDIZIONI VANTAGGIOSE. Grazie a CNA SERVIZI PIU' puoi partecipare ad un corso di guida sicura con GuidarePilotare, la scuola più prestigiosa d'Italia.

OSTELLI accesso a tutti gli Ostelli AIG tramite esibizione della Carta CNA SERVIZI PIU' (GRATIS la tessera annuale AIG) e RIDUZIONE del 15% sul prezzo del pernottamento presso gli Ostelli gestiti direttamente da AIG **ABBONAMENTI RIVISTE MONDADORI** Abbonamenti Servizio Grandi Clienti con SCONTI fino al 77% su più di 70 pubblicazioni. **CLASS EDITORI** per essere sempre aggiornati sul mondo dell'economia e della finanza, della moda, dello sport, dei viaggi, dell'attualità e altro ancora. www.serviziipiù.it

CONVENZIONE GENERALE INDUSTRIELLE

Hai bisogno di personale per un breve periodo di tempo nella tua azienda? E per lo più a costi contenuti?

Ci pensa Generale Industrielle, agenzia del lavoro operante a livello nazionale che fa della tempestività la sua arma vincente.

In 24, al massimo 48 ore Generale Industrielle invierà in missione i propri lavoratori, applicando, ad ogni azienda associata CNA, margini convenienti sul costo orario del lavoro.

Se sei in difficoltà o hai bisogno di forza lavoro urgente non pensarci troppo: Generale Industrielle e CNA hanno la risposta che cerchi anche in questo caso.

CONVENZIONE CNA - OPEL

Siamo lieti di comunicare il Rinnovo per il 2006 dell'ACCORDO con Costruttore di autoveicoli GM (General Motors).

La partnership con GM si è dimostrata tra quelle più vincenti nel portafoglio dei servizi di CNA SERVIZI PIU'. Visti gli ottimi risultati e il grande riscontro ottenuti in tutto il territorio, CNA SERVIZI PIU' AUTOVEICOLI E VEICOLI COMMERCIALI continua ad offrire a tutti gli Associati e anche a tutti i Dipendenti e i Collaboratori CNA la possibilità di acquistare, alle condizioni esclusive che già conoscete, gli autoveicoli delle marche OPEL e SAAB, nonché i veicoli Commerciali OPEL.

Rilevante l'opportunità di acquistare anche un solo veicolo a condizioni riservate normalmente solo alle aziende con parco circolante di grosse dimensioni. Tutte le informazioni e gli aggiornamenti sono sul sito www.serviziipiù.it.

I SOCI CNA
HANNO L'ESCLUSIVA

VEICOLI COMMERCIALI ALLESTIBILI

COMBO



MOVANO



MOVANO



VIVARO



VIVARO

IMPERDIBILE PROMOZIONE
SCONTI FINO AL

24%

OPEL  Autotecnica

MASSA - Via Oliveti, 102 - TEL. 0585 25.60.75 - SARZANA - Via Variante Aurelia 2/A - TEL. 0187 60.59.39



CONVENZIONE CNA/S-TOOLS INFORMATICA

CNA sceglie S-Tools informatica per tenere la tua azienda al passo con i tempi in materia di software ed hardware. Innumerevoli le opportunità per i soci CNA: progettazione e realizzazione software aziendali; consulenza, formazione, istruzione e assistenza a supporto degli applicativi forniti; corsi di formazione su sistemi operativi Windows e su pacchetti Office Automation; corsi di alfabetizzazione informatica e gestionale su pacchetti applicativi PASSEPARTOUT; assistenza tecnica e sistemistica; assistenza e aggiornamento software, inoltre, la S-Tolls concede il 30% di sconto su "PASS 3000", software semplice e funzionale, studiato per le Piccole Imprese che affidano la gestione della contabilità fiscale al commercialista e utilizzano il software per la gestione del magazzino, degli ordini clienti/fornitori e della contabilità generale. S-Tools ti fornisce i software realizzati apposta per le tue esigenze insieme a un'assistenza qualificata.

MEGASTORE ON-LINE DEI PRODOTTI LAPIDEI APUANI

Un megastore on-line aperto 24h su 24 per promuovere i prodotti di marmo delle aziende lapidee Apuane. Una sorta di ebay monotematico dove da ogni parte del mondo sarà possibile acquistare, ordinare, ed eventualmente, farsi recapitare a casa, il prodotto contrattato. Ecco, come per esempio un cittadino americano, russo, o australiano potrà, con un semplice click, collegarsi al megastore del prezioso materiale, guardare foto, disegni e progetti, e scegliere tra la molteplicità dei prodotti offerti: marmette, portacenere, piani, tavoli, sculture per arredo urbano e oggetti artistici di svariato genere. Il potenziale cliente avrà, tra le altre cose, anche l'opportunità di commissionare direttamente un lavoro spedendo un disegno o un progetto. Il tutto logicamente, accompagnato da certificati di garanzia dove saranno espresse tutte le condizioni di vendita: pagamento, imballaggio, trasporto, assicurazioni, soluzioni di controversie.

Un'idea nata per soddisfare l'esigenza, spesso repressa dalle diverse carenze delle reti distributive, dei piccoli consumatori come famiglie, architetti e operatori qualificati. Il progetto, finanziato grazie ad un contributo della Regione Toscana, è realizzato dalla Cna, dall'Associazione Industriali e Confartigianato con una gestione super-partes e no-profit del sito e sarà curato da operatori della nostra provincia. La missione del progetto megastore on-line sta in tre azioni: stimolare, rilanciare e promuovere su scala globale la commercializzazione dei manufatti realizzati con marmi delle nostre cave dagli artigiani e aziende locali. L'azienda o il laboratorio dovrà solo inviare via posta elettronica una foto digitale con tutte le specifiche (misura, tipo di marmo etc) per entrare nel mondo della vendita on-line.

SCONTO del
30%
su tutti i prodotti
PASSEPARTOUT®
Software gestionale per aziende e professionisti



Il software gestionale per le piccole imprese che cercano, in un prodotto semplice ed intuitivo, la completezza funzionale e l'affidabilità tipica dei prodotti per le imprese più grandi.



Privacy XP si conferma il punto di riferimento per chi vuole utilizzare un software per il trattamento dei dati personali.



S-TOOLS INFORMATICA
di Saba Simone & C. s.n.c.
Via Passo Volpe, 110
54031 Avenza - Carrara (MS)

Tel. +39 0585 857810
Fax +39 0585 851063
e-mail: info@s-tools.com





L'IMPRENDITORIA FEMMINILE NUOVI INCENTIVI

La Tela di Penelope: tableau sul mondo dell'imprenditoria in rosa nella Provincia di Massa Carrara ha evidenziato che solo 1 donna su 3 lavora (il 35,4%). Il dato allarmante è stato reso noto dalla recente indagine provinciale sul mondo del lavoro femminile condotta dall'ufficio della consigliera di parità di Palazzo Ducale. Lo studio ha evidenziato tra le altre cose, che il tasso di disoccupazione femminile nella nostra provincia è pari all'11%, e risulta essere il più alto dell'intera regione. L'altro dato è relativo all'età: le donne sopra ai 40 anni difficilmente riescono ad inserirsi nel mondo del lavoro e se ci riescono è quasi sempre nel "sommerso", mentre quelle più giovani, grazie ad un maggior bagaglio culturale e formativo hanno maggiori competenze e quindi, opportunità. Utilizzando i termini "Tela di Penelope" si vuol parlare di un lavoro che non avrà mai termine ma purtroppo nella nostra Provincia non è proprio così. Le donne nel mondo del lavoro incontrano più di una difficoltà. Proprio per questo motivo oltre alla legge 215/92 la Regione Toscana ha erogato dei nuovi incentivi per l'avvio di attività imprenditoriale nonché acquisto o ammodernamento di attività preesistenti. Destinatario: l'imprenditoria femminile e nella fattispecie, le piccole e medie imprese costituite in forma individuale, societaria e cooperativa che siano composte per almeno il 60% da Donne e che operino nei seguenti settori: industria, artigianato, turismo, commercio e servizi. I finanziamenti (massimo 100mila euro da erogare in un periodo massimo di tre anni nella misura massima dell'50% delle spese ammissibili) saranno concessi secondo la regola del "de minimis", così come definita dalla Commissione europea con la comunicazione 96/C 68/06. Gli interventi devono essere localizzati nelle aree Obiettivo 2 e Phasing out della Toscana. Investimenti ammissibili: Impianti generali; attrezzature e macchinari; acquisto brevetti; acquisto software; opere murarie e relativi oneri di progettazione (nel limite del 25% delle spese relative a impianti generali e attrezzature); spese di progettazione e direzione dei lavori (nella misura massima del 5% dell'importo per le opere murarie); studi di fattibilità e piani d'impresa, comprensivi di analisi di mercato e studi di valutazione impatto ambientale nel limite del 2% del costo dell'investimento complessivamente ammesso.

Caso 1 Nel caso di acquisto di attività preesistente la do-

manda può riferirsi anche al costo per l'acquisto dell'attività stessa (limitatamente al valore relativo ai macchinari, attrezzature, brevetti e software);

Caso 2 Nel caso di acquisizione di servizi reali le domande possono riguardare servizi destinati all'aumento della produttività, innovazione organizzativa, trasferimento delle tecnologie, ricerca di nuovi mercati, acquisizione di nuove tecniche di produzione, gestione e commercializzazione, nonché allo sviluppo di sistemi di qualità. Per informazioni potete contattare o prendere appuntamento con il Dr. Antonio Valenti tel. 0585/8529232.



SERVIZI ALLE IMPRESE

Dal 1° gennaio passa all'assistenza fiscale e alla consulenza del lavoro del CAF CNA

Se non sei soddisfatto del servizio che hai, se il tuo consulente non ti ha ancora parlato di Basilea 2 e del bilancio che dovrai presentare per continuare ad essere finanziato dalla tua banca, è

il momento di valutare la convenienza di affidare l'assistenza fiscale per la propria impresa e la consulenza del lavoro per i dipendenti al CAF della CNA

D & D
arte funeraria
scultura

via Passo Volpe, 21
tel./fax 0585 54390
AVENZA CARRARA (MS)
cell. 335 5934147
dazzi-mirco@libero.it

SERVIZIO CLIENTI
0585 54390



Autotrasportatori c/terzi e c/proprio: domande per il recupero dell'accisa sui consumi del 2005.

L'Agenzia delle Dogane ha diramato le istruzioni necessarie per la presentazione delle domande-dichiarazioni relative al recupero dell'aumento dell'accisa sul gasolio per autotrazione consumato nel periodo compreso tra il 22 febbraio ed il 31 dicembre 2005. Il Decreto legge n. 16/2005, ha disposto tra l'altro l'aumento delle aliquote di accisa gravante sulla benzina senza piombo e sul gasolio per autotrazione, con effetto dal 22 FEBBRAIO 2005. Per tale motivo a partire dal 22/2/2005, ogni soggetto ammesso al beneficio può quindi usufruire di un credito, determinato moltiplicando euro 0,00978609 per il totale dei litri di gasolio consumati nel periodo compreso tra il 22 febbraio ed il 31 dicembre 2005.

Lo stesso decreto legge ha stabilito che l'incremento dell'accisa relativa al solo gasolio per autotrazione può essere rimborsato nei confronti dei seguenti soggetti: **a)** esercenti l'attività di autotrasporto merci con veicoli di massa massima complessiva superiore a 3,5 tonnellate; **b)** enti pubblici e le imprese pubbliche locali esercenti l'attività di trasporto di cui al D.Lgs. n. 422/97 e relative leggi regionali di attuazione;

si ricorda che in tale tipologia, oltre agli enti pubblici (quali i Comuni) che svolgono servizi di linea con finalità di trasporto scolastico, sono compresi anche quei soggetti che erogano il servizio di trasporto scolastico in forma diretta, utilizzando veicoli immatricolati in uso proprio oppure affidando il servizio in appalto ad imprese pubbliche; **c)** imprese esercenti autoservizi di competenza statale, regionale e locale di cui alla legge n.1822/39, al Regolamento CEE n.684/92 e al D.Lgs. n.422/97; si ricorda che in tale tipologia rientrano anche le imprese (pubbliche e private) che effettuano il trasporto scolastico sulla base di licenza comunale di noleggio; **d)** enti pubblici e le imprese esercenti trasporti a fune in servizio pubblico per trasporto di persone. Si tratta degli stessi soggetti ammessi solitamente al beneficio della riduzione di accisa. Per ottenere il diritto all'utilizzo in compensazione, occorre presentare apposita dichiarazione al competente ufficio territoriale dell'Agenzia Dogane - Ufficio tecnico di finanza ovvero Ufficio delle dogane ove istituito - entro il 30 Giugno 2006.

Documentazione necessaria a comprovare i consumi di gasolio

Le imprese che scelgono di utilizzare l'importo del credito in compensazione, ai sensi del D.Lgs n. 241/97, devono: • attendere la formazione del credito mediante il silenzio-assenso, trascorsi 60 giorni dalla presentazione della domanda senza che sia intervenuto il diniego dell'Ufficio, ovvero mediante comunicazione di "convalida" da parte dell'Ufficio se ciò avviene prima del decorso dei 60 giorni; • indicare nel Mod. F24 l'importo del credito nella sezione Erario con il codice tributo: 6740; • indicare come anno di riferimento: 2006 (anno nel quale si effettua la compensazione); • utilizzare il credito in compensazione entro e non oltre il 31 dicembre 2006; • per l'eventuale eccedenza non utilizzata entro la predetta data, richiedere il rimborso con apposita istanza al competente Ufficio entro il 30 giugno 2007.

Si conferma che anche questa agevolazione non concorre alla formazione del reddito e non rileva neppure ai fini IRAP. Si ricorda, infine, che l'agevolazione da carbon tax non è più operativa a partire dall'1/1/2005.



AUTOCARROZZERIA INDUSTRIALE
Carrozzeria Autocarri
Veicoli Industriali

- Forno da verniciatura da mt. 5x5x15
- Soccorso stradale 24hsu24 con ns. carrellone
- Sostituzione cabine

FINANZIAMENTI PERSONALIZZATI A TASSO ZERO
SCONTI VANTAGGIOSI PER ASSOCIATI CNA

Avenza (MS) - Via Pontremoli, 1
(uscita autostrada A12 casello Carrara)
tel. 0585 51155 cell. 339 53 53 999



AIR PROFESSION
di Paolo Dughetti

installazione & assistenza impianti di climatizzazione

SERVIZIO CLIENTI
0585 51519

via Petacchi 3/b
54031 Avenza Carrara (MS)
tel. 0585 51519 cell. 328 2915781



REVISIONE BOMBOLE METANO PER AUTOTRAZIONE



La Direzione Generale per la Motorizzazione Dipartimento per i Trasporti Terrestri ha modificato con apposita circolare la cadenza con cui le bombole per il contenimento di metano per autotrazione, omologate in conformità alle prescrizioni del regolamento ECE/ONU n. 110, dovranno essere sottoposte a verifiche periodiche.

In particolare è specificato che per le bombole in esercizio tali revisioni dovranno essere effettuate almeno ogni 48 mesi invece che ogni 36 mesi, come precedentemente previsto

CARTA CARBURANTE

Con la Legge Finanziaria 2006, all'articolo 109, è stato approvato un emendamento che modifica sancisce l'impossibilità da parte di tutte le imprese di autotrasporto, a partire dal 1° gennaio 2006, di utilizzare la carta carburanti.

A prescindere dal fatto che, in precedenza, tutte le imprese interessate a ricevere gli sgravi delle accise sui carburanti, si erano già dotate di strumenti con differimento di pagamento e ricezione di fattura riepilogativa, non si è compresa la portata e l'obiettivo del provvedimento se non quella di obbligare anche le piccole imprese di autotrasporto le quali, peraltro, sono anch'esse soggette ai parametri dettati dagli studi di settore a richiedere fattura ad ogni fornitura o darsi di carte di credito delle società petrolifere.



CHIARIMENTI SU OBBLIGO FORMAZIONE INIZIALE DEI CONDUCENTI

L'obbligo del possesso della carta di qualificazione del conducente è subordinato all'emanazione dei decreti di attuazione di cui agli artt. 17 e 19 del

codice del decreto in esame, che detteranno i criteri per il rilascio della carta di qualificazione e le disposizioni per l'organizzazione del corso nonché dell'esame per il rilascio della carta di circolazione.

NUOVI QUESTIONARI PER ESAME CFP-ADR

In base alla circolare prot. 61/MOT2/F del DDT, fino a tutto Giugno 2006 le varie Motorizzazioni potranno effettuare gli esami per il conseguimento del CFP ADR utilizzando le schede quiz in loro possesso. Nel periodo successivo, verranno invece utilizzati i questionari per il conseguimento dei certificati di formazione professionale ADR aggiornati all'edizione 2005 dell'ADR.

CITROËN
Nuova serie speciale mitica

Nuova serie speciale Citroën Mitica.
Carica di equipaggiamenti e di tranquillità.

Solo Citroën, leader della crescita nel mercato dei veicoli commerciali*, poteva pensare a un'intera gamma full optional e all'assicurazione Kasko compresa nel prezzo.

ABS, airbag, climatizzatore, alzacristalli elettrici e chiusura centralizzata sono le esclusive dotazioni della nuova serie speciale Mitica, la sola e unica al mondo con l'assicurazione Kasko e l'assicurazione furto e incendio comprese nel prezzo per un anno.

F.lli Nani

MODELLO	GAMMA**	SERIE SPECIALE MITICA**
C2 Entreprise a partire da	8.101 €	8.682 €
C3 Entreprise a partire da	8.337 €	8.829 €
Berlingo Entreprise a partire da	7.815 €	9.272 €
Jumpy a partire da	10.813 €	12.155 €
Jumper a partire da	14.019 €	15.714 €

**Prezzi promozionali IVA e messa su strada escluse.

FULL SERVICE PER LA TUA AUTO

Officina, carrozzeria, auto sostitutiva, gommista, elettrauto, accessori

unica concessionaria per la Provincia di Massa Carrara, Montignoso e Lunigiana

via Oliveti 53 - Massa Tel. 0585 831078 Fax 833324



CERTIFICAZIONE DI QUALITÀ' NEL TRASPORTO ADR, RIFIUTI, ATP E FARMACI

E' stato pubblicato nella Gazzetta Ufficiale n. 50 del 1/03/2006 il DM dirigenziale di attuazione dell'art. 11 comma 3 DLgs 21/11/2005 n. 286.

Con tale decreto il Ministero delle Infrastrutture e Trasporti ha stabilito le modalità ed i tempi con i quali le imprese che trasportano in conto terzi merci pericolose (ADR) o derrate deperibili (ATP) o rifiuti industriali o farmaci possono, se vogliono, richiedere la certificazione di qualità ai sensi della ISO 9001:2000.

Il DLgs 21/11/2005 n. 286 art. 11 comma 3 esonera dagli obblighi di cui all'art. 7 commi 4 e 5 del medesimo DLgs le imprese committenti che hanno stipulato contratti di trasporto in forma scritta con vettori dotati di certificazione di qualità.

Pertanto, nel caso in cui non sia stipulato un contratto in forma scritta, la certificazione di qualità non esonera le imprese committenti dagli obblighi di cui all'art. 7 commi 4 e 5.

L' art. 7 commi 4 e 5 del DLgs 21/11/2005 n. 286 disciplina i casi nei quali non venga stipulato un contratto di trasporto per iscritto e stabilisce che, in caso d'accertata violazione dei limiti di velocità da parte del conducente, il committente o, in mancanza, il vettore, deve provare la compatibilità dell'ordine di trasporto impartito al conducente medesimo con il rispetto dei limiti di velocità violati.

In ogni caso, il committente è tenuto ad acquisire la fotocopia della carta di circolazione del veicolo e la dichiarazione del vettore d'essere iscritto all'Albo Autotrasporti.

Se, invece, è stato stipulato un contratto in forma scritta, si dovrà valutare se le istruzioni impartite al vettore ed al conducente sono compatibili col rispetto dei limiti di velocità.

Qualora non lo fossero, il committente non sarebbe esente da responsabilità.

Il Comitato Centrale Albo redigerà un elenco dei vettori certificati, terrà corsi di formazione per ispettori di certificazione, li iscriverà in un apposito elenco che, poi, fornirà agli organismi certificatori accreditati presso il Sincert.



NOOO!

Non esiste pubblicità impossibile!

Basta una dose di **SUPERCONVENZIONE MEDIAITS** per far lievitare i vostri affari.

Sei un associato **CNA, MEDIAITS** ti riserva vantaggi ed agevolazioni per promuovere la tua azienda.

Happy store

1000 biglietti da visita con stampa a colori
stampa vetrofania personalizzata (f.to 2 mt x 1 mt)
stampa di un poster pubblicitario (f.to 70x100 cm)

€ 199,00

Promotion

Studio immagine coordinata
Stampa 1000 biglietti da visita
Stampa 30 locandine a colori
Stampa 2000 volantini B/N

€ 299,00

scopri la convenzione integrale su www.cna-ms.it

mediaits - tel. **0585 254444** fax 0585 256007 info@mediaits.com



IG SYSTEM

IG SYSTEM è una società specializzata nell'area organizzativa e gestionale di imprese private ed enti pubblici

IG SYSTEM ORGANIZZAZIONE INFORMATICA

- Gestione Informatica delle Qualità
- Sistemi per la valutazione del Rischio (CE)
- Sistemi di programmazione e Controllo Produzione
- Sistemi per la gestione dei magazzini
- Sistemi per il controllo dei costi e dei margini
- Sistemi per la progettazione assistita su CAD

IG SYSTEM CONSULENZA

- Qualità delle Aziende ISO 9001
- Sistema di gestione Ambientale ISO 14001
- Sistema di gestione Etica per la responsabilità sociale SA 8000
- Sistema di Gestione della Sicurezza e delle Informazioni ISO 27001
- Sistema di gestione della sicurezza sul posto di lavoro OH SAS 18001
- Presidio Processi produzione Alimentari HACCP
- Accreditamento dei Laboratori di prova ISO 17025
- Sistema di gestione del prodotto CE



Via Dorsale 13
54100 Massa -Italy
tel. 0585.255335
fax 0585 256191
www.igsystem.it
igsystem@igsystem.it



AMBIENTE & SICUREZZA PREVENZIONE SANITARIA COMPARTO ACCONCIATORI

Nel corso di un'indagine effettuata dall'ISPESL, all'interno del comparto Acconciatura, i rischi lavorativi individuati, motivano il sussistere delle condizioni per le quali è necessario il controllo sanitario dei lavoratori ex art.3 comma 1° del D.Lgs. 626/94. Vigè quindi l'obbligo della nomina del Medico Competente che deve formulare un programma sanitario in funzione dei rischi individuati e valutati nel Documento di Valutazione Rischi che il Datore di Lavoro avrà avuto cura di redigere, direttamente, ovvero avvalendosi di Tecnico Esterno. Si coglie l'occasione per richiamare l'attenzione di tutto il Comparto verso gli adempimenti disciplinati dal D. Lgs. 626/94, adempimenti che risultano ben lungi dal considerarsi soddisfacenti.



DENUNCIA RIFIUTI: MODALITA' E TERMINI

Se non hai tempo affida la pratica alla Cna: 150 aziende lo hanno già fatto!

Scadono il 30 aprile i termini per la denuncia annuale dei rifiuti relativa all'anno 2005 per produttori/detentori, trasportatori, recuperatori e smaltitori di rifiuti che hanno movimentato (prodotto, trasportato o smaltito/recuperato) rifiuti.

La denuncia - si ricorda - deve essere presentata alla CCIAA provinciale. Se invece hai aderito al servizio offerto dalla Cna la pratica è molto più semplice e veloce.

Presentati all'ufficio ambiente con i registri dei rifiuti e con i formulari di identificazione del rifiuto relativi al 2005 e penseremo a tutto noi. I vantaggi sono notevoli: la corretta compilazione dei registri (che in caso contrario porta ad essere sanzionati), una cadenza di annotazione mensile (anziché settimanale) ed uno sgravio burocratico all'azienda, che spesso, per problemi di tempo non riesce a mantenere la periodicità delle annotazioni.

L'unico obbligo, per chi aderisce al servizio, è inviare mensilmente i dati necessari alla compilazione dei formulari.

Per informazioni potete contattare il responsabile dell'Ufficio Ambiente, Giacomo Cucurnia, allo 0585/8529222.

VALUTAZIONE RISCHIO VIBRAZIONI

Pur in presenza di precedenti prescrizioni (v. art. 46 del DPR 547/55), non sono mai state attivate corrette procedure per attuare misure di prevenzione e protezione dal rischio vibrazioni. Dal 01 gennaio del 2006, in applicazione del D. Lgs. 187/2005, la valutazione di tale rischio è divenuta obbligatoria.

L'obbligatorietà si concretizza nel dover procedere alla stesura di apposito documento, da mettere a disposizione degli Organi di vigilanza e controllo, che contenga le indicazioni relative alle misure di prevenzione e protezione adottate a favore degli operatori esposti.

Le attività interessate all'applicazione della normativa sono numerosissime: dal lapideo all'edilizia, dalla metalmeccanica alle autocarrozzerie, alle falegnamerie, trasporti, odontoiatria. L'ufficio AMBIENTE E SICUREZZA è a disposizione per gli adempimenti contemplati a carico dei Datori di Lavoro.

VALUTAZIONE RISCHIO CHIMICO NEI CASI DI LAVORAZIONE DELLA VETRORESINA

Nel settore della nautica in particolare, la lavorazione della vetroresina espone gli operatori alle conseguenze negative derivanti dall'inhalazione e contatto con solventi (stirene/stirolo). Dalle campionature ambientali effettuate anche dagli Organi di Controllo, non risulta compatibile con tali lavorazioni un esito di RISCHIO MODERATO, nelle conclusioni di valutazione del RISCHIO CHIMICO.

Si ritiene tassativamente indilazionabile, in tali casi, procedere ad una verifica/revisione del documento di valutazione del rischio chimico, per garantire l'attività da possibili sanzioni, ma soprattutto, per assicurare le corrette procedure di prevenzione e protezione nei confronti degli operatori.



di Mazzi Enrico

 EDILKAMIN

 FASSA
BORTOLO



Viale Marina, 8 bis 54038 Montignoso (MS)
Tel. 0585 348092 - Fax 0585 822105
www.melfain.it - info@melfain.it



IMPRESSE ARTIGIANE: LEASING AGEVOLATO CON ARTIGIANCASSA

La Regione Toscana ha riaperto, dopo oltre due anni, l'operatività del leasing artigiano agevolato gestito da Artigiancassa. Con la collaborazione delle Associazioni dell'artigianato e della stessa Artigiancassa, infatti, la Regione ha messo a punto un nuovo regolamento delle operazioni (di cui all'art. 23 della legge 240/81), che qualifica e rafforza gli interventi di leasing a vantaggio dell'imprenditoria artigiana toscana; lo stanziamento è di 2 milioni di euro da destinare a contributi

per l'abbattimento del tasso sulle operazioni di leasing attivate dalle imprese artigiane. Le principali novità: ampliamento della tipologia di investimenti agevolabili, estesa anche all'acquisto di macchine e attrezzi usati, di impianti e attrezzature connessi al sistema informatico e comunicazionale, all'innovazione tecnologica, alla tutela ambientale ed all'aumento del grado di competitività delle imprese innalzamento dell'importo agevolabile dell'operazione a 500.000,00 euro, mentre l'importo minimo per accedere all'agevolazione è pari a 10.000,00 euro possibilità di concordare liberamente tra le parti il tasso di interesse e le altre condizioni economiche del contratto di locazione finanziaria agevolata diversificazione della misura del contributo che presenta una maggiore intensità agevolativa volta a premiare particolari forme di investimento:

a) 70% per investimenti ad alto contenuto tecnologico e rivolti alla

tutela dell'ambiente in imprese inserite in filiere produttive

b) 50% per gli investimenti effettuati da imprese costituite da giovani o donne

c) 45% per le imprese delle aree Ob. 2 e Phasing Out

d) 35% del tasso di riferimento per tutti gli altri investimenti innalzamento della durata dell'agevolazione: 5 anni per beni mobili, 10 anni per beni immobili, elevati a 6 e 15 anni per imprese di nuova costituzione introduzione della normativa di cui al Reg. CE 70/01 riguardante l'intensità massima del contributo che non potrà superare il 15% in ESL dell'investimento (abbandono del "de minimis") erogazione del contributo in una unica soluzione attualizzata direttamente all'impresa artigiana entro 30 giorni dalla data di pubblicazione del decreto regionale che dispone l'agevolazione.

AIUTI PER IMPRESSE ARTIGIANE E COOPERATIVE

Aiuti rimborsabili a tasso zero misura massima del 60% nelle aree Obiettivo 2 per investimenti tra 50mila e 1 milione e mezzo di euro.

Favorire il consolidamento e lo sviluppo delle imprese artigiane e delle imprese cooperative, è questo l'obiettivo del documento unico di programmazione della Regione Toscana 2000/20006 – Misura 1.2. Le domande ed i progetti dovranno essere consegnati entro il 30 giugno 2006 in previsione dell'esaurimento dei fondi stanziati. Per compilazione delle domande di ammissione, gli associati possono consultare "Co.ar.ga - Cooperativa Artigiana Di Garanzia Di Massa Carrara E Della Lunigiana". Referente Dr. Antonio Valenti 0585 85291

Direttore Responsabile:

Giuliana Vatteroni - Redazione: Avenza - Carrara in collaborazione con Studio Headline di Andrea Berti V.le G. Galilei, 1/a Tel. 0585 85291 Fax 0585 857440 www.cna-ms.it cna.carrara@cna-ms.it
Autorizzazione del tribunale di Massa n.175 del 26/6/79 Sped. Abb. Post. 45% art. 2 c.20/B L.662/96
Filiale MS - Periodico N. 04/2006
Progetto Grafico: Mediaits pscl - MASSA
Stampa: S. Marco Litotipo Badia di Cantignano (LU)
Pubblicità e Marketing: Mediaits pscl
Tel. 0585 254444 Fax 0585 256007
www.mediaits.com e-mail: info@mediaits.com

edilmarket

EDILBRICO

Materiali per l'edilizia

Via Oliveti, 76/78
54100 MASSA

Tel. 0585 832222 - 837483

Fax 0585 833130
edilmarket@tin.it

Produzione Acciaio Lavorato - Solai

Via dei Limoni, 47
54100 MASSA

Tel. 0585 830128

Fax 0585 831110

edilmarket.limoni@virgilio.it

BigMat

www.bigmat.com
CONSIGLI PROFESSIONALI E MATERIALI EDILI

**CORSI & FORMAZIONE****CORSO DI FORMAZIONE PER RESPONSABILE TECNICO PER LE AZIENDE CHE EFFETTUANO LA GESTIONE DEI RIFIUTI**

La CSA, agenzia formativa della CNA di Massa-Carrara, organizza a partire dal mese di aprile 2006 un corso di formazione per la figura del RESPONSABILE TECNICO PER LE AZIENDE CHE EFFETTUANO LA GESTIONE DEI RIFIUTI.

Il corso è riconosciuto dall'amministrazione provinciale di Massa-Carrara.

Il corso si suddivide in un modulo di base (propedeutico) di 40 ore più un modulo di 16 ore necessario per le categorie di attività 1 (raccolta e trasporto dei rifiuti urbani e assimilati), 2 (raccolta e trasporto di rifiuti non pericolosi recuperabili),

,4 (raccolta e trasporto di rifiuti speciali non pericolosi, e/o un modulo di 44 ore per le categorie di attività 3 (raccolta e trasporto di rifiuti pericolosi recuperabili) e 5 (raccolta e trasporto di rifiuti pericolosi).

Chi è già in possesso dei requisiti per le attività 1,2, e 4 potrà svolgere esclusivamente il modulo di 44 ore per le categorie 3 e 5.

Gli interessati possono contattare la sede della CSA/ CNA di Avenza in v.le Galilei 1/a o telefonando allo 0585/85291

CORSO PER CONSULENTE SICUREZZA TRASPORTI MERCI PERICOLOSE

Il decreto legislativo del 4 febbraio 2000, n.40 (in attuazione della direttiva europea 96/35/CE) prevede che per qualsiasi attività di impresa caratterizzata anche da operazioni di trasporto di merci pericolose su strada, per ferrovia, o per via navigabile interna, oppure da operazioni di carico e scarico connesse a tali trasporti, nella sua organizzazione la figura del consulente per la sicurezza nei trasporti delle merci pericolose. Tale figura deve essere nominata dal capo dell'impresa. A tal proposito la Cna di Massa-Carrara, nella sua sede di Avenza ha aperto le iscrizioni per la preparazione, e quindi superamento, dell'esame necessario per ottenere tale qualifica. Le aziende interessate possono rivolgersi direttamente al responsabile Paolo Ciotti telefonando al 0585-85291 o scrivendo alla casella di posta elettronica ciotti@cna-ms.it

Trasporto marmi di

ALDOVARDI ENZO & C. s.n.c.*40 anni di attività... 40 anni di esperienza*

TRASPORTI NAZIONALI E INTERNAZIONALI
TRASPORTO MARMÌ CON MEZZI SPECIALI DI VARIE PORTATE
TRASPORTO LASTRE DIFFETTATE E NON CON RIMORCHIO MAMBRUCA

Trasporto Marmi di Aldovardi Enzo & C. s.n.c. - Via dei Limoni - 54100 Massa (MS)

Ufficio e deposito: via Bordigona ang. via Noce - Zona Ind. 54100 Massa (MS) - Tel. e Fax 0585 790686
 e-mail: tramaraldovardi@tiscalinet.it



Cooperativa Artigiana
di Garanzia di Massa Carrara e Lunigiana
s.c.r.l.

TASSI & CONDIZIONI CO.AR.GA

CONDIZIONI BANCARIE COARGA OPERAZIONE A BREVE TERMINE											
Marzo 2006	BNL	C.R.F. CR PESCIA e PT	MPS	B.T.	CA.RI. PRATO	C.R SAN MINIATO	C.R. VOLTERRA	FEDER B.C.C.	C.R. LUCCA CR PISA	C.R. Livorno	Banca Etruria
aperture di credito conto anticipi	4,273	4,506	4,523	4,506	4,522	4,506	4,625	4,523	4,506	4,256	4,523
partite autoliquidanti	3,523	3,656	3,673	3,656	3,672	3,656	3,625	3,673	3,656	3,506	3,673
credito export paesi area Euro	3,523	3,656	3,673	3,656	3,672	3,656	3,625	3,673	3,656	3,506	3,673
credito export paesi area non Euro	*	*	*	*	*	*	*	*	*	*	*
Factoring			3,673								

Marzo 2006	C.R. La Spe-	CR Carrara	B.C.C. Cambiano	B.C.C. Fornacette	Banca Monte Lucca	Banca Pop. Cortona	Banca Lajatico	Unipol	C.R. Città Castello	B.P. Verona e Novara	Unicredit Banca
aperture di credito conto anticipi	4,273	4,521	4,523	4,523	4,523	4,273	4,273	4,023	4,256	4,256	4,506
partite autoliquidanti	3,523	3,671	3,523	3,673	3,423	3,273	3,673	3,023	3,406	3,506	3,656
credito export paesi area Euro	3,523	3,671	3,523	3,673	3,423	3,273	3,673	3,023	3,406	3,506	3,656
credito export paesi area non Euro	*		*	*	*	*	*	*	*	*	
Factoring											

* = in merito alle operazioni di credito export paesi Area non Euro il tasso Libor a 3 mesi deve essere rilevato da il Sole 24 ore in relazione alla valuta. Per le operazioni accessorie vedere condizioni allegato A di ciascuna convenzione.



officina
elettrauto



accessori



gommista



carrozzeria
auto sostitutiva



F.lli Nani

Full Service per la tua auto

Concessionaria per la
provincia di Massa Carrara



via Oliveti, 53 - Massa
tel.0585 831078



CONDIZIONI BANCARIE CNA MASSA CARRARA							
marzo 2006	B.T.	C.R.C.	C.R.F.	C.R.LU.	UNIPOL	B.SG.SP	MPS
Riferimento	Pr. Rate Abi 7,125%	Pr. Rate interno 7,375%	Pr. Rate Abi 7,125%	Pr. Rate interno 7,375%	Euribor 3 mesi + 3%	Euroribor 1 mese 2,149%	Euribor 3 mesi
Tassi							
Tasso creditore	-----	0,50%	0,75%	0,25%	-----	-----	-----
Commissione max scoperto (su c/c)	nessuna	0,125%	0,50%	0,25%	0,125%	0,125%	Nessuna
Tasso debitore c/c	7,125%	6,625%	6,50%	8,375%	5,677%	6,149%	7,190%
Anticipo su fatture	6,375%	5,625%	5,00 % f.c.	7,875% f.c.	4,177%	4,149%	5,190%
Anticipo s.b.f. e sconto port. comm.le	6,375%	5,625%	5,00% f.c.	7,875% f.c.	3,927%	3,899%	5,190%
Sconto portafoglio finanziario	7,125%	5,625%	-----	-----	-----	-----	7,190%
Anticipo export	6,375%	5,625%	5,00% f.c.	-----	3,677%	3,399%	5,190%
Valute							
Versamento cont. e banc. stesso sport.	0	0	0	0	0	0	-----
Versamento assegni circ. e banc. istit.	0	1	1	1	1	1	2
Versamento assegni turist. e vaglia post .	1	2	-----	1	-----	-----	-----
Versamento assegni altri istituti	3	3	1-3	3	2	3	3-4
Sconto gg. Banca	4	4	10	-----	-----	4	4
SBF valuta accreditato su piazza	6	6-9	6-8	-----	5	8	6
SBF valuta accreditato fuori piazza	10	10-12	6-8	-----	7	9	10
RI.BA. valuta accreditato su piazza	6	6-9	5	-----	-----	5	6
RI.BA. valuta accreditato fuori piazza	8	10-12	5	-----	-----	6	8
Spese in Euro							
Commissioni SBF su Banca	2,32	3,82	2,50	-----	-----	2,74	2,32
Commissioni SBF su altre Banche	2,32	3,82	2,50	-----	-----	2,74	2,32
Commissioni RI.BA. su Banca	1,55	2,96	2,00	-----	2,20	1,80	1,65
Commissioni RI.BA. su altre Banche	1,55	3,46	2,25	-----	3,23	2,32	1,65
Commissioni insoluti SBF	2,07	2,58	5,00	-----	3,40	3,40	2,58
Commissioni insoluti RI.BA.	1,55	1,55	2,75	-----	3,40	3,40	1,65
Commissioni bonifici ordinari	1,55	-----	1,75-6,00	-----	2,06	1,55	-----
Pagamento utenze per cassa	-----	-----	-----	-----	2,58	2,00	-----
Pagamento utenze con add. permanente	esente	esente	esente	esente	esente	esente	esente
Spese tenuta conto forfettarie annue	-----	-----	102,00	30,96	-----	-----	-----
Costo unitario operazioni c/c	1,03	1,38	1,35	1,14	0,67	0,90	0,77
Numero operazioni c/c gratuite	200	120	150	-----	-----	-----	80
Spese invio estratto conto	0,77	2,00	-----	-----	2,58	1,50	-----
Spese di liquidazione	12,91	10,00 (trim.)	0	20,66	7,75 trim	10,00	12,91
Spese censuarie (su c/affidati)	-----	45,00	-----	-----	-----	-----	-----
Assegni gratuiti annui	tutti	tutti	80	tutti	tutti	tutti	tutti

Tutte le convenzioni permettono un buon risparmio di oneri finanziari ed alcune consentono un vantaggio forse ancora più importante: il risparmio di tempo conseguente dall'aver pressoché tutte le condizioni definitive a buoni livelli ed in modo trasparente, che evita di dover andare in Banca a trattare. Le variazioni di tasso con queste convenzioni sono automatiche al variare dei parametri.

Per attivare la convenzione di cui sopra, è necessario presentare alla propria Banca un certificato rilasciato da CNA attestante la regolare iscrizione all'Associazione.

Marzo 2006	
Tasso di riferimento operazioni oltre 18 mesi	4,00%
Convenzioni CNA credito a breve con Banca Toscana, Cassa di Risparmio di Carrara, Cassa di Risparmio di Firenze, Cassa di Risparmio di Lucca, Banca Unipol, Banco di San Gimignano e San Prospero e Monte dei Paschi di Siena.	Tasso minimo c/c 5,677% Tasso minimo sbf 3,927% Tasso minimo c/c 7,875%
Cooperativa Artigiana di Garanzia di Massa Carrara e della Lunigiana	Tasso minimo Variab. 3,554 % Fisso 4,090%
Operazioni finalizzate ad investimenti ed al consolidamento debiti fino a € 516.000,00	

È possibile accedere tramite "Cooperativa Artigiana di Garanzia di Massa Carrara e della Lunigiana" ad affidamenti a breve termine e a finanziamenti a medio lungo termine a tassi di assoluto prestigio regolati dalla Convenzione Unica Artigiancredito Toscano.



* sconto variabile in funzione del modello e della versione scelta

MODELLO	SCONTO MEDIO*	MODELLO	SCONTO MEDIO*
Agila	20,0%	Nuova Zafira	14,0%
Corsa	22,0%	Vectra	18,0%
Astra	15,0%	Signum	18,0%

CONDIZIONI SPECIALI PER GLI ASSOCIATI CNA CARTA SERVIZIPUI' SULL'INTERA GAMMA AUTOVETTURE



I SOCI CNA HANNO L'ESCLUSIVA

Se sei associato CNA, OPEL ti riserva vantaggi e agevolazioni imperdibili su tutti i veicoli commerciali e le autovetture della gamma Opel. Con la Carta **CNA Servizi Più** potrai usufruire di particolari condizioni d'acquisto.

IMPERDIBILE PROMOZIONE SCONTI FINO AL **24%**

VEICOLI COMMERCIALI ALLESTIBILI

Veicoli Commerciali OPEL. Mai così forti, mai così attraenti

MODELLO	SCONTO MEDIO*	MODELLO	SCONTO MEDIO*
Corsa Van	20,0%	Combo	23,5%
Astra Van	18,0%	Vivaro	24,0%
Movano	22,5%		

COMBO



MOVANO



MOVANO



VIVARO



VIVARO



CONDIZIONI SPECIALI PER GLI ASSOCIATI CNA CARTA SERVIZIPUI' SULL'INTERA GAMMA DEI VEICOLI COMMERCIALI